



Du erwartest mehr Sinnhaftigkeit von Deiner Arbeit und möchtest nicht länger Teil des Problems sein? Du willst etwas für die Zukunft der kommenden Generationen tun?

Das können wir Dir bieten!

Die EgeSun GmbH ist seit über 40 Jahren im Anbau, der Verarbeitung und Vermarktung von hochwertigen Bio-Lebensmitteln erfolgreich tätig. Wir produzieren unter anderem auch für die beiden Biomarken MorgenLand und ONE NATURE organic. Schwerpunkt dabei sind Nuss-, Frucht- und Kokosprodukte. An dem Unternehmenssitz in Oyten in Niedersachsen arbeiten rund 120 Mitarbeiter gemeinsam daran, Bio-Lebensmittel in bester Qualität in den Markt zu bringen und damit einen Beitrag zu einem zukunftsweisenden Konsum zu leisten. Wir gehen aber noch weiter: in vielen Fällen begleiten wir die gesamte Wertschöpfungskette bis hin zu den Bauern, die vor allem auf anderen Kontinenten unsere Bio-Rohstoffe erzeugen. Diese direkte partnerschaftliche Zusammenarbeit verbessert die Einkommenssituation der Bio-Bauern und zusätzlich die Qualität der Rohstoffe.

Kurz gesagt: Wir bringen Bio in die Welt!

Wenn Du dich mit diesen Themen identifizieren kannst, suchen wir Dich zur Verstärkung unseres Teams als

Außendienstmitarbeiter im Bereich Norddeutschland (m/w/d) Vollzeit

Deine Aufgaben

- Strategische Weiterentwicklung unseres LEH-Bereiches und die dazugehörige Vertriebsstrategie
- Regelmäßiges Planungs- und Berichtswesen an den Verkaufsleiter
- Teilnahme an Fachmessen
- Durchführung verkaufsfördernder Maßnahmen (z. B. Verkostung im EH)
- Sortimentsoptimierung im Einzelhandel
- Erfolgreiche Markteinführung von Neuprodukten
- Umsetzung von Kundenbindungsmaßnahmen
- Handelsschulungen (Schulung Verkaufspersonal im EH)



Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium der Wirtschaft
- Begeisterung für Bio-Lebensmittel
- Mindestens 2 Jahre Erfahrung im Key Account Management im LEH Bereich
- Eigenständiges, selbstmotiviertes und organisiertes Arbeiten
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- PKW-Führerschein
- Zentraler Wohnort im Raum Norddeutschland

Das bieten Wir Dir

- Eine fundierte Einarbeitung sowie eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit offener Unternehmenskultur
- Ein kollegiales Team für eine partnerschaftliche und erfolgreiche Zusammenarbeit
- 30 Tage Urlaub und betriebliche Altersvorsorge
- Die Möglichkeit Deine Ideen und Visionen aktiv einzubringen und gemeinsam zu wachsen
- Weiterbildungsmöglichkeiten durch Hausinterne Schulungen
- Eine attraktive und vielseitige Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung
- PKW auch zur privaten Nutzung

Haben wir Dein **Interesse** geweckt? Dann würden wir Dich gerne näher kennenlernen. Wir freuen uns auf Deine vollständigen, aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deines nächstmöglichen Eintrittstermins und Deinen Gehaltsvorstellungen. Selbstverständlich werden Deine Unterlagen vertraulich behandelt.

Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail ausschließlich im PDF-Format an:

EgeSun GmbH · Ann-Kristin Grötschel · E-Mail: bewerbung@egesun.de

Tel. +49 4207 6884-585 · Lübke mannstr. 7 · 28876 Oyten

In Hinblick auf die seit dem 25.05.2018 geltende neue EU-Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) in Verbindung mit dem novellierten Bundesdatenschutzgesetz (BDSG - neu) geben Sie bitte in Ihrer Bewerbung explizit an, dass Sie der Verarbeitung Ihrer personenbezogenen Daten für das Bewerbungs-, Auswahl- und Besetzungsverfahren zustimmen. Nach Möglichkeit wird um Einreichung Ihrer Bewerbung nebst Unterlagen auf elektronischem Wege gebeten, und zwar alle Unterlagen ausnahmslos im PDF-Format.

Sollten Sie Ihre Bewerbung nebst Unterlagen postalisch übersenden, werden Ihnen auf Wunsch die Unterlagen zurückgesandt, falls Sie einen ausreichend frankierten Rückumschlag mitsenden. Andernfalls werden sie bei erfolgloser Bewerbung bis zum Ablauf der Frist gemäß § 15 Allgemeines Gleichbehandlungsgesetz (AGG) aufbewahrt und anschließend gemäß den Datenschutzbestimmungen vernichtet.